

Sztuka i Techniki Negocjacji 4

prof. dr hab. inż. Andrzej P. Wierzbicki

1 października 2003

Wykład 4: Ćwiczenia prezentacji wiedzy – ćwiczenie 2

Wszyscy studenci są proszeni o przygotowanie prezentacji; w trakcie tych zajęć praktycznych zostanie wylosowanych 6 studentów, którzy kolejno będą mieli 10 minut na prezentację każdy, z rezerwą 5 minut na pytania i dyskusję.

Oceny ćwiczeń prezentacji uwzględnią ich zgodność z regułami dobrej prezentacji, umiejętności komentarza tekstu bez jego czytania, zachowanie normy czasu (z obniżeniem oceny o stopień za każdą minutę przedłużenia prezentacji, o pół stopnia za każdą minutę skrócenia). Brak przygotowanej prezentacji oznacza ocenę niedostateczną.